

61 hotels in Italia

Un vantaggio in esclusiva agli associati Confindustria

5% di sconto in Italia

sulla migliore tariffa disponibile con condizioni presso gli alberghi dei marchi **MGallery, Novotel e Mercure** che aderiscono all'iniziativa.

OFFERTA FACILMENTE ACCESSIBILE: via web collegandosi al sito www.accorhotels.com
SEZIONE: "altri criteri" del motore di ricerca
CODICE PREFERENZIALE: **SUPPAR**.



Riduzione dei costi

Time to market

Internazionalizzazione

***EVENTO IN VIDEOCONFERENZA
ASSISTITA ALL INCLUSIVE***

5 sedi collegate (Videoconferenza e PC)
fino a **120** minuti: **300 Euro**.

Inclusi: test collegamenti e certificazioni
dei terminali prima della conferenza,
assistenza durante l'evento, traffico ISDN.

SPECIALE VIDEO-WEBCONFERENCE PER 2 SITI MESE

Per collegare 2 PC oppure 1 video e 1 PC: **solo 60 Euro/mese**
anziché 142,50 € (con contratto annuale).

sconto 25% per Video-Web - 10% per Video-Web HD e mobile**Webcast < 1.000 €****sconto 10% sui prodotti di Videoconferenza**

Bluebiz è l'accordo di incentivazione che Alitalia, Air France, KLM, e Delta Airlines hanno ideato per aiutare le piccole e medie imprese a ridurre i costi di viaggio.

VANTAGGI:

- Ogni viaggio si accumulano bluecredits che sono come denaro contante
- Possono essere utilizzati per acquistare biglietti nazionali e internazionali in qualsiasi tariffa pubblica
- I Blue Credits accumulati dipendono dalla destinazione e dalla classe di viaggio, un Blue Credits equivale a un euro
- I singoli viaggiatori iscritti a Mille Miglia continuano ad accumulare miglia sul proprio conto personale

Vantaggi per gli Associati Confindustria

Se l'azienda otterrà almeno 25 Bluecredits nel corso del 2012 le verrà accreditato un bonus del 50% di Bluecredits in più rispetto a quanto previsto nelle tabelle standard di accumulo sino ad un massimo di 350 euro.

ESEMPIO

- Roma New York in classe Business garantisce 200 blue credits grazie alla convenzione diventeranno 300, utilizzabili per l'acquisto di un biglietto del valore di 300 euro tasse e supplementi inclusi!

Extra Crediti con AMERICAN EXPRESS

Acquistando biglietti aerei mediante Carta Alitalia Corporate, Carta Alitalia Business o Carta Alitalia Business Oro American Express si accumula il 50% dei crediti in più rispetto a quanto previsto nelle tabelle standard di accumulo.

Classe di Prenotazione	Tratta A/ R	Blue Credit Base	Extra Blue Credits con American Express	Extra Blue Credits Confindustria	Totale Blue Credits
Economy	Milano-Parigi	50	25	25	100
Economy	Milano-Roma	12	6	6	24



American Express offre alle Associate Confindustria:



- **Una Carta aziendale per il pagamento delle spese dell'azienda**, con quota annuale gratuita per tutta la durata del contratto, se viene domiciliata almeno un'utenza (per es. telefonia fissa o mobile) (quota annuale normale di €60 e 62€)
- **Una Carta aziendale Oro American Express**, con quota annuale gratuita per i primi 12 mesi di validità della Carta e riduzione del 50% sull'importo dovuto, per gli anni successivi (quota annuale normale €140)

Benefici per le Aziende

- Una soluzione flessibile per le aziende di ogni dimensione
- Ampia **dilazione di pagamento**
- Miglioramento dei **flussi di cassa**
- Ottimizzazione dei **processi aziendali** e riduzione dei costi amministrativi
- **Controllo completo** sulle principali voci di spesa dell'azienda
- **Maggiore potere negoziale** con i fornitori
- **Aumento dei risparmi** e riduzione degli anticipi di cassa

Benefici per i Titolari

- Servizio Clienti di eccellenza (24/24, 7/7)
- Servizi Online in assoluta sicurezza
- Coperture assicurative automatiche e gratuite
- Predisposizione gratuita della Carta sostitutiva
- Possibilità di iscrizione al Club Membership Rewards e di accumulare punti del programma fedeltà
- Assicurazioni automatiche e gratuite

Assicom S.p.A. - la Qualità nella gestione del credito

Un unico rapporto contrattuale per usufruire di una gamma completa di soluzioni per la gestione dei crediti in Italia e all'estero :

INFORMAZIONI COMMERCIALI

- ✓ Informazioni on-line
- ✓ Informazioni on demand
- ✓ Servizi di tipo Indagine
- ✓ Servizi Speciali
- ✓ Servizi di Monitoraggio

RECUPERO CREDITI

- ✓ Servizi Stragiudiziali
- ✓ Servizi Prelegali
- ✓ Servizi Giudiziali
- ✓ Analisi del credito
- ✓ Recupero IVA

Inoltre per una gestione integrata di prevenzione e recupero l'esclusivo ambiente operativo web **Mioport@foglio**:

- controllo completo su tutto il portafoglio clienti
- attivazione diretta dei servizi di recupero crediti

Per gli Associati Confindustria
sconti dal 15% al 37% sul listino ufficiale
e percentuali ridotte sul recuperato

Per maggiori informazioni siamo a vostra disposizione all'Assicom desk

CartaSi Visa Business Plus è il prodotto creato appositamente per Professionisti e PMI che consente

- fino a **45 gg di credito** senza interessi
- l'**accettazione** in tutto il mondo grazie al collegamento con i Circuiti MasterCard e Visa
- una **migliore gestione** del cash (no anticipo contanti, ecc)
- una **semplificazione amministrativa** (separazione delle spese personali da quelle di lavoro, controllo semplificato delle spese di lavoro grazie ai servizi online (e/c, verifica saldo, movimenti, download dati, riepiloghi semestrali/annuali, prospetti statistici)**servizi di sicurezza** (sms alert, password per acquisti protetti in internet,)
- **servizi di emergenza** (servizio di assistenza, carta e cash d'emergenza gratuiti)
- **assicurazioni** *(coperture e assistenza per i viaggi, patente protetta, acquisto sicuro), **agenzie viaggi business dedicata*** (servizi di viaggio e prenotazione, sconti, offerte dedicate) **la possibilità di accesso a un network di partner*** per l'acquisto di prodotti e servizi (telefonia, hotels, autonoleggi, parcheggi, servizi auto, corsi di lingua, ecc) a condizioni agevolate

La carta Business aziendale è **gratuita per il Presidente, l'Amministratore Delegato o l'Amministratore Unico** delle aziende associate.

Ai collaboratori delle aziende associate viene applicata una quota annua di **15,49 Euro** contro i **52*** Euro previsti per la quota standard .

Grazie alla partnership con Confindustria, attraverso RetIndustria, volare con Cathay Pacific è sempre più conveniente.

La convenzione 2012 consentirà alle Aziende aderenti al Sistema Confindustria di usufruire, in esclusiva, dei seguenti sconti,

dal 1 Gennaio 2012 al 31 Dicembre 2012:

- Sconto del **10%** sulle tariffe di Mercato in vigore di First Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che sarà dell'**8%**.
- Sconto del **10%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Business Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che sarà dell'**8%**
- Sconto dell'**8%** sulle tariffe di Mercato in vigore di Economy Class su tutte le destinazioni ad eccezione di Hong Kong che sarà del **6%**.

Inoltre ingresso nell'esclusivo Marco Polo Club con numerosi vantaggi per un viaggio più piacevole.

Numero dedicato di Milano: **02 86454028**

E-mail dedicata: **corp_reservations@cathaypacific.com**

Noleggio Postazioni di Lavoro (*EasyWare*)
Noleggio Stampanti e Multifunzione (*EasyPage*)
Noleggio Applicativi per Ufficio (*Web Rainbow*)

Sconto dall' 8% al 14% sul listino a seconda del volume generato

VANTAGGI

- **Nessuna immobilizzazione** dei capitali
- **Costi certi** e programmati
- **Nessuna gestione** degli asset
- **Completa deducibilità fiscale** dei canoni di noleggio
- **Canone “calibrato”** in funzione del reale utilizzo del bene
- **Supporto sistemistico** continuo e di alto livello
- **Consulenza** per l'ottimizzazione delle postazioni (sia di stampa che di lavoro)
- **Interlocutore unico** per ogni problema
- **Tecnologia** installata sempre allo stato dell'arte

La convenzione 2012

Informazioni Commerciali

Riduci al minimo gli insoluti
sconto del 20% sul prezzo di listino

Informazioni Marketing

Fai crescere il tuo business
sconto del 20% per i **prodotti a catalogo** e del **10%** per
ricerche ed **analisi su misura**

Recupero Crediti

Accelera i tempi di rientro del denaro
premio consumo del 25% sui **pass** acquistati

LINCE
Protect your business

Databank
Quello che il tuo marketing deve sapere

FINSERVICE
Your Credit Policy

I servizi informativi @rating Line

Consentono di valutare in tempo reale l'affidabilità di un cliente o di un potenziale cliente, grazie all'esperienza come assicuratore del credito.

Tale valutazione è ottenuta dall'analisi di una serie di informazioni quali, lo studio micro e macro economico del paese di riferimento, le esperienze di pagamento delle controparti, i dati pubblici, gli score, le informazioni che gli analisti Coface elaborano quotidianamente.

Ad ogni richiesta il sistema attribuisce un @rating, al quale corrisponde un massimale di copertura per ciascun acquirente:

R	€ 10.000
@	€ 20.000
@@	€ 50.000
@@@	€ 100.000

X fragilità finanziaria

L'aggiornamento della valutazione è costante in corso di contratto.

Vantaggi per Confindustria :

10% sui servizi @rating Line.

L'Assicurazione dei Crediti

E' una risposta concreta alle Imprese che desiderano tutelarsi dal rischio di mancato pagamento dei propri Clienti e, al tempo stesso, è un utile strumento per le aziende che ambiscono a sviluppare il proprio fatturato in tutta serenità, nel mercato domestico e all'export

E' una copertura assicurativa che beneficia della sinergia di più servizi:

- prevenzione dei mancati pagamenti
- gestione delle azioni di recupero bonarie e legali
- indennizzo delle perdite subite,
- vantaggi finanziari

Vantaggi per Confindustria:

Indennizzo a data certa per insolvenza di fatto e di diritto

- Percentuale di copertura sino a 85%
- Limiti di credito standard e limiti di credito @rating con risposta on line
- Periodo massimo di copertura sino ad un massimo di 180 giorni
- Costi istruttoria – le prime 30 Richieste di affidamento sono gratuite per la polizza PMI



Convenzione Compushop



Compushop è il sito di vendita on-line di articoli informatici ed Hi Tech, che dispone di un ampio catalogo di oltre 500 marche che spaziano dai computer desktop, notebook, server, alle stampanti di tutti i formati, al materiale di consumo, alle periferiche. Vendita di software sia in versione boxata (confezione pronta per l'uso, tipo Office), sia software personalizzato per sistemi gestionali dei processi aziendali che, a moduli, gestiscono dalla contabilità aziendale a soluzioni specialistiche come la gestione della logistica, l'archiviazione documentale ecc., questo è stato reso possibile grazie ad una partnership con la società Metodo SpA.

Il catalogo elettronico conta circa **65.000 articoli tutti a garanzia italiana**, a prezzi competitivi, mediamente già scontati del 15% rispetto ai listini ufficiali, con un **ulteriore sconto di almeno il 3%, riservato alle aziende associate a Confindustria** nonché ai loro dipendenti. Offerte promozionali a rotazione, con un risparmio fino al 50%.

Le consegne avvengono entro 3 gg. lavorativi dall'accredito del pagamento, con un costo fisso di spedizione di € 13,00 iva inclusa, indipendentemente dal peso e dal numero dei colli spediti.

Servizio di consulenza telefonica con linea dedicata, supportato nella prevendita, ed efficiente servizio post-vendita che prevede l'installazione e/o l'assistenza sul posto, direttamente nell'azienda del cliente. Possibilità di acquistare in leasing.

Le modalità di pagamento accettate sono il bonifico bancario, oppure tutte le carte di credito, incluso PayPal.



L'azienda

Day Ristoservice leader nel mercato italiano dei buoni pasto, con un ventaglio di prodotti che spazia dalla pausa pranzo ai beni e servizi.

Nata nel 1987 dall'alleanza tra il gruppo Camst, una tra le realtà più importanti nel mondo della ristorazione italiana, e la società francese Chèque Déjeuner, numero 3 a livello mondiale nell'emissione di buoni sociali e culturali, Day Ristoservice ha trasformato la solidità dei gruppi da cui ha avuto origine e la dinamicità di uno staff giovane e intraprendente, in risultative che la collocano ai vertici del mercato dei buoni pasto in Italia.

DAY Tronic

L'evoluzione del buono pasto nell'era digitale.

E' un servizio di mensa aziendale diffusa che garantisce alle aziende e agli enti la massima economicità e un controllo puntuale della spesa.

Al posto del tradizionale blocchetto, una card con microchip spendibile attualmente in più di 3.000 locali.

- oltre 500 milioni di euro fatturati all'anno
- più di 80 milioni di buoni pasto emessi
- 15.000 aziende clienti
- 100.000 locali affiliati
- 500.000 utilizzatori giornalieri

La convenzione

Sconto base per buono **DAY 9%**

Sconto base per buono **DAY Più 10%**

Sconto base per buono **DAY Tronic 4%**

Assicurazione in itinere ed RCT

100.000 locali convenzionati

Assistenza convenzione nuovi pubblici esercizi

DAY da i numeri.... del 2011

1700 Aziende Associate

40.000.000 di euro fatturato sviluppato

4.600.000 € risparmio complessivo

Buono Regalo Cadhoc

L'Accordo è stato integrata con l'offerta **Cadhoc** il Buono regalo e incentivo per dipendenti, clienti e fornitori da spendere in una vasta rete di esercizi commerciali.

Vantaggi:

- Account dedicato
- Commerciale dedicato
- Pagamenti riservati e personalizzati
- Stampa e consegna entro 7 giorni lavorativi

DAY Welfare

Il **buono "sociale"** che Day ha creato per permettere ad **aziende, Enti Pubblici e Onlus** di aiutare chi è in difficoltà economiche superando l'elargizione di denaro e semplificando gli aspetti gestionali dell'iniziativa solidale. I beneficiari dei buoni Day Welfare acquistano:

beni: generi di prima necessità, prodotti di gastronomia pronta, prodotti farmaceutici e altro;

servizi: lavanderia, pulizie della casa, trasporto, assistenza o accompagnamento anziani, baby sitting e altre prestazioni per il sostegno alla persona o la gestione della casa.

Accordo Confindustria – eni – *risultati al 31/12/2011*

- ✓ ***insieme dal 1° gennaio 2007***
- ✓ ***numero di contratti attivi :*** ***n° 3280***
- ✓ ***ritirato complessivo:*** ***oltre 98 milioni di litri***
- ✓ ***fatturato complessivo:*** ***oltre 144 milioni di €***
- ✓ ***risparmio complessivo:*** ***oltre 1,5 milioni di €***
- ✓ ***risparmio medio azienda:*** ***circa 500 €***



Il Gruppo **Europ Assistance** è tra i leader mondiali nel settore dell'assistenza privata. Fondato a Parigi nel 1963, è un operatore globale in grado di offrire un'ampia gamma di soluzioni che integrano prestazioni di assistenza, coperture assicurative e servizi per i **Viaggi**, l'**Auto**, la **Salute** e la **Casa**, in emergenza e nel quotidiano.

La capogruppo Europ Assistance Holding ha sede a Parigi e il capitale sociale è interamente detenuto da Generali France.

Nell'area viaggi, Europ Assistance è da tempo un attore affermato e riconosciuto. Partner dei maggiori operatori mondiali, ha saputo nel tempo anticipare l'evoluzione delle abitudini di consumo attraverso una strategia di business fondata sulla personalizzazione dell'offerta, l'impiego di piattaforme e-commerce all'avanguardia e programmi di assicurazione completi, che offrono una copertura prima, durante e dopo il viaggio.

La convenzione tra Confindustria e Europ Assistance Italia s.p.a. riconosce i seguenti sconti digitando sul portale www.prontopolizza.it il codice promozionale "**Confindustria**"

➔ **15% sulle polizze on line Viaggi Nostop Vacanza e Viaggi Nostop Lavoro** usufruibili, anche a titolo personale, da legali rappresentanti, soci, imprenditori e loro familiari;

Viaggi Nostop Vacanza: dedicata a chi viaggia per piacere, offre una serie di prestazioni studiate per viaggiare in totale sicurezza, in Italia, in Europa e nel Mondo. Il nuovo prodotto prevede delle agevolazioni tariffarie in base all'età dell'assicurato oltre a premi e coperture differenti e personalizzabili in funzione della destinazione prescelta. Inoltre, solo per i minori di 28 anni, è prevista la formula Stage 180, ideale per chi decide di effettuare un'esperienza di studio all'estero.

Viaggi Nostop Lavoro: dedicata agli imprenditori che si muovono per viaggi d'affari, Viaggi Nostop Lavoro si prende cura dell'abitazione, degli effetti personali, del veicolo e dei familiari rimasti a casa.

➔ **30% sulla polizza Business Pass dedicata solo alle imprese.**

Business Pass: sconto 30% dedicata alle imprese per assicurare i loro dipendenti che si spostano all'estero per lavoro. La polizza può avere validità temporanea o durata annuale con tacito rinnovo. Trattandosi di un prodotto su misura **non può essere preventivata e acquistata on line**, perciò è sufficiente inoltrare richiesta a convenzioniconfindustria@galessopartners.com che si attiverà per formulare la proposta adeguata.

Finnair, compagnia aerea di bandiera finlandese fondata nel 1923, una delle più longeve al mondo. Sfruttando la sua posizione geografica offre un collegamento rapido **tra Europa ed Asia**, oltre ad un network completo verso i paesi nordici, del baltico, e i più importanti scali russi.

Helsinki Vantaa, un aeroporto semplice e comodo, garantisce un transito facile e veloce anche con un minimo di 35 minuti.

La flotta moderna ed eco-efficiente di Finnair ha un'età media di 6 anni per velivolo e di soli 3 anni per la flotta di lungo raggio, composta da nuovi aeromobili Airbus A330 & A340.

Compagnia aerea a **4 stelle Skytrax**, garantiamo tutti i comfort migliori in Business ed Economy class

Finnair dedica un tariffario scontato a condizioni **esclusive** per gli associati di **Confindustria**,

Sconti in **classe Business dal 7% al 12%**

ed in **classe Economy dal 4% al 12%**

Con soli € 7'500 di spesa volo in sei mesi, gli sconti aumentano automaticamente di **+ 2 / 3%**

Le abitudini di prenotazione del viaggio non cambiano, potendo prenotare tramite la propria agenzia viaggi di fiducia, o direttamente tramite l'accesso dedicato dal sito **finnair.it**

Alcuni esempi di risparmio:

Helsinki biz/cl € 90 – 175, eco/cl € 20 – 150

Tokyo biz/cl € 180 – 450, eco/cl € 40 – 240

Shanghai biz/cl € 160 – 390, eco/cl € 30 - 205

PRENDETE UNA **SCORCIATOIA**
TRA L'ITALIA E L'ASIA



Milano
Venezia
Roma

Helsinki

Delhi

Chongqing

Shanghai

Hong Kong

Singapore

Bangkok

Pechino

Seoul

Nagoya

Tokyo

Osaka



DESIGNED FOR YOU

Genertel

è l'assicurazione online 100% Gruppo Generali

Oltre ai prodotti per l'assicurazione dell'auto e della moto, Genertel offre anche una gamma di prodotti modulari e completi per tutte le esigenze assicurative legate all'abitazione e alla vita familiare.

I SERVIZI E L'OFFERTA

Genertel propone condizioni di favore alle aziende associate Confindustria, usufruibili anche a titolo personale dai titolari delle imprese, dai loro familiari e dai dipendenti delle aziende stesse.

Alle agevolazioni previste dalla convenzione Genertel per Confindustria si sommano la convenienza offerta da un'assicurazione diretta e la sicurezza del Gruppo Generali. Ed inoltre, il servizio al cliente di Genertel prevede:

- consulenti Genertel a disposizione per tutte le tue esigenze assicurative
- estensione della copertura assicurativa ai 15 giorni successivi alla scadenza,
- preventivo in 3 minuti
- pagamento comodo e diversificato anche online
- e-mail o fax di copertura immediata per circolare subito
- invio del contratto per posta prioritaria comodamente a casa
- formula "Soddisfatto o Rimborsato"
- assistenza immediata in caso di sinistro utilizzando anche la App su Iphone
- servizio Memo di comunicazione delle scadenze e dell'esito di tutte le operazioni via telefono, e-mail, sms e postel

- Carta Verde
- servizio Stop&Go per sospendere e riattivare la polizza utilizzando anche la App su Iphone
- possibilità di scegliere la franchigia

I VANTAGGI PER GLI ASSOCIATI

Le aziende, i titolari e i loro familiari e i dipendenti delle aziende associate a Confindustria beneficeranno degli sconti così definiti sui prezzi industriali di Genertel acquistando le polizze online direttamente dal sito www.genertel.it pagina Partner e convenzioni - Reteindustria e utilizzando l'apposito codice intermediario "**Confindustria**"

E' possibile richiedere informazioni ai contatti sotto riportati o telefonando al numero verde dedicato da Genertel alla convenzione **800 55 00 11**.

Prodotto Motor:	Veicolo	Sconto benvenuto tariffa Genertel
RCA	Autovettura; Autocarro <35 q.li; Camper; Motociclo (no ciclomotori)	fino al 10%
Incendio e furto	Autovettura; Motociclo (no ciclomotori); Autocarro <35 q.li; Camper	fino al 10%
Infortuni del conducente	Autovettura; Motociclo (no ciclomotori); Autocarro <35 q.li; Camper	10%
Copertura ebbrezza ("Protezione imprevisti")	Autovettura; Motociclo (no ciclomotori); Autocarro <35 q.li; Camper	50%
Prodotto Casa		
Tutte le garanzie	-	10%

Contatti: Gianfranco Galessio & Partners srl . Felicita Moratti e Katia Ragazzo – numero verde 800 28 55 82

E- mail: convenzioniconfindustria@galessiopartners.com

LEADER NEL MERCATO DEL NOLEGGIO A LUNGO TERMINE E DEI SERVIZI AUTOMOTIVE IN ITALIA.

Leasys, è nata nel settembre 2001 ed è oggi interamente controllata da FGA Capital, joint venture paritetica tra Fiat Group Automobiles e Crédit Agricole. Attualmente gestisce una flotta di circa 100.000 veicoli di ogni tipologia e marca, veicoli commerciali e mezzi attrezzati.

Leasys propone ai propri clienti formule diversificate, studiate per soddisfare le differenti esigenze di mobilità.

Il cliente, a fronte di un canone mensile fisso, determinato sulla base della durata del contratto, della percorrenza stimata e dei servizi richiesti, avrà a disposizione un parco auto costantemente efficiente senza acquisirne la proprietà e disporrà di un sistema integrato di servizi che ne garantiscono la totale mobilità.

Lyreco

**Il Gruppo Lyreco è il leader
europeo nella fornitura
di prodotti e soluzioni
per l'ambiente di lavoro**

Vantaggi per gli associati

- Sconto base del 20% rispetto al listino al pubblico
- Sconti extra fino al 50% in base alle categorie merceologiche
- Quotazioni e listini riservati e personalizzati secondo le esigenze di ogni associato
- Promozioni esclusive
- Servizio Clienti riservato
- Consulenti Commerciali dedicati

PUNTI DI FORZA

27 PAESI
IN 5 CONTINENTI

OLTRE
10.000
DIPENDENTI

CONSEGNA
IN 24 ORE

250.000
CONSEGNE
GIORNALIERE

400.000 m²
DI CENTRI DI
DISTRIBUZIONE

IN ITALIA

FATTURATO
110 MILIONI

8.000
PRODOTTI
DISPONIBILI

CERTIFICAZIONI
ISO 9001 E 14001



www.lyreco.it

Adottare la soluzione Giano significa:

- **Affidare a mani esperte** la gestione della sicurezza informatica del proprio sistema informatico
- **Proteggere i dati sensibili**
- **Bloccare gli attacchi informatici** a scopo fraudolento
- **Difendersi dai rischi** connessi all'utilizzo di Internet
- **Mettersi in regola** con gli obblighi previsti dalle normative in materia di protezione dei dati personali (DPS)

Vantaggi per l'associato

- Sicurezza informatica **gestita e progettata su misura**;
- **Nessun investimento** di hardware da sostenere;
- **Costante aggiornamento** dei livelli di sicurezza;
- Servizio a **canone mensile** onnicomprensivo di fornitura, gestione e sostituzione degli apparati in caso di guasto;
- **Assistenza di esperti informatici** garantita 24/7 (Help Desk);
- Personalizzazione delle **politiche di accesso alla navigazione Internet dei dipendenti** per evitarne l'utilizzo improprio durante l'orario di lavoro.



OFFRE



- alle **Associazioni Confindustria 3 mesi di prova gratuiti** e in caso di sottoscrizione del servizio, uno sconto del 30% sul prezzo di listino pubblico.
- alle **imprese associate Confindustria il 30% di sconto sul prezzo di listino pubblico.**

“Essere per le Aziende Clienti un partner completo che opera a tutto campo nel settore delle risorse umane fornendo delle soluzioni di qualità eccellente”

I SERVIZI:

**Orienta Somministrazione/
Lavoro Temporaneo**
Per esigenze temporanee di personale.

**Orienta Permanent/
Selezione del personale**
Per figure professionali da inserire direttamente in Azienda.

Orienta Staff Leasing
Per esigenze di lungo termine con personale assunto dalla Orienta a tempo indeterminato.

Orienta Outplacement
Un servizio di consulenza per i lavoratori che devono ricollocarsi nel mercato del lavoro.

Orienta Formazione
Per sviluppare corsi di formazione su misura anche finanziati da diversi fondi interprofessionali.

Orienta Categorie Protette
Selezione e inserimento seguito con particolari accortezze da personale specializzato.

I vantaggi per gli associati

L'offerta in Convenzione prevede uno sconto del 20% sul margine standard applicato nel calcolo del costo orario del lavoratore somministrato.

BISOGNI DEI NOSTRI CLIENTI

RINGRAZIARE e MOTIVARE i *Collaboratori* in occasione delle Ricorrenze classiche o in momenti speciali

CELEBRARE gli Anniversari

SOTTOLINEARE i successi del Business durante **fiere, manifestazioni pubbliche, meeting e convegni**

TRASMETTERE **ATTENZIONE** e considerazione ai *Clienti*

INCENTIVARE lo sviluppo della attività commerciale

LA NOSTRA PROPOSTA

certezza di qualità e di eccellenza:

- ✓ **Gamma**
- ✓ **Produzione**
- ✓ **Confezionamento**

risparmio di tempo:

consulenza ed al supporto della nostra Forza Vendita nel definire ed ottenere una soluzione rapida e personalizzata + SITO web

risparmio economico:

- ✓ **condizioni commerciali competitive**
+ 5% aggiuntivo ASSOCIATI CONFINDUSTRIA
- ✓ **servizio completo: ordine-consegna**
- ✓ **condizioni di pagamento personalizzate**

Il Servizio e l'offerta

Il prodotto

Posta Pronta consente di inviare dal proprio pc:






-  **Fax**
-  **Lettere**
-  **Raccomandate semplici**
-  **Raccomandate A/R**

Posta Pronta stampa, piega, imbusta, affranca e avvia il recapito della corrispondenza.

Posta Pronta è anche **UNICA**; nessun software da installare, spedisce dal sito

www.postapronta.eu

I benefit

-  Ottimizza il lavoro di segreteria;
-  Elimina la spesa per abbonamenti fax;
-  Azzera gli approvvigionamenti di toner, buste e francobolli;
-  Elimina la compilazione di tagliandi e ricevute;
-  Rende possibile, in tempo reale, il controllo della spedizione effettuata.

La convenzione

Solo per associati Confindustria:

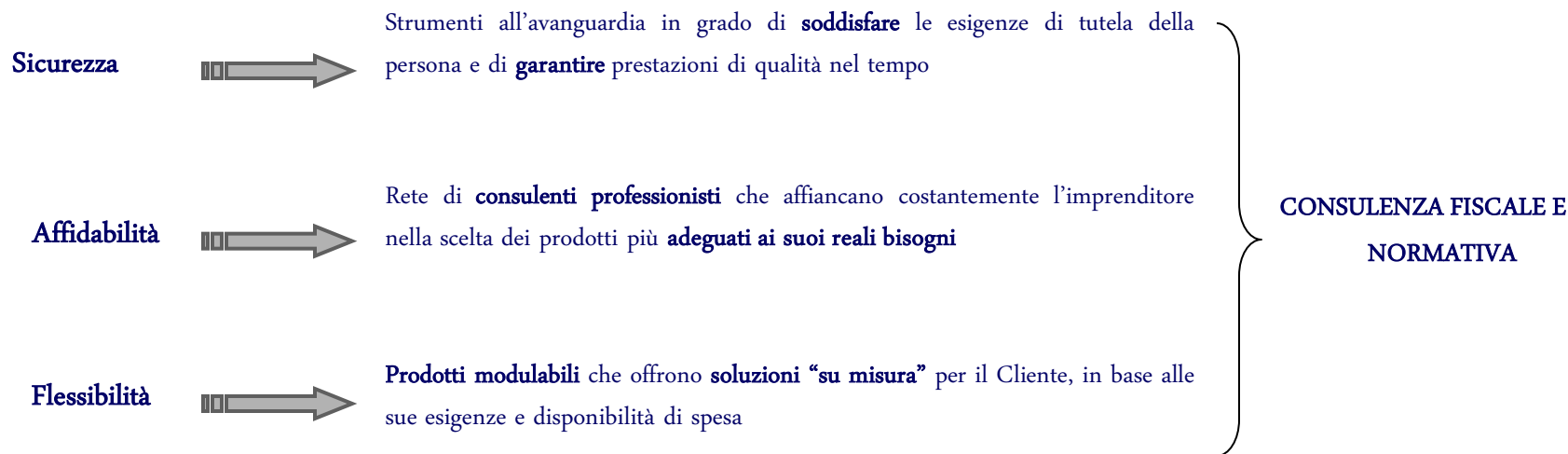
Listino dedicato scontato fino al 40% rispetto al listino base (su stampa e imbustamento)

Bonus di € 10 all'atto dell'iscrizione

Previndustria S.p.A., Società partecipata pariteticamente da Confindustria e Allianz, da 30 anni offre, agli imprenditori delle aziende iscritte a Confindustria, prodotti esclusivi per preservare **il loro tenore di vita** e **tutelare il bene più prezioso**: la salute.

Previndustria si prende cura anche delle persone più vicine agli imprenditori: i loro **familiari** e i **dirigenti** delle loro aziende.

Quali sono le aspettative degli imprenditori?



Esempio:



L'azienda: PROTEUS è una società di servizi di ingegneria che ha come core business gli impianti da fonti rinnovabili (fotovoltaico, idroelettrico, biogas, eolico)

Modello di sviluppo Impianti Fotovoltaici

Non viene proposta la realizzazione chiavi in mano degli impianti

E' previsto un modello diverso di sviluppo delle iniziative fotovoltaiche

- Affiancare il cliente in tutto il processo di sviluppo
- Valutare la fattibilità affinché il cliente decida in maniera consapevole
- Assistere tecnicamente e operativamente il cliente nelle fasi di procurement
- Condurre l'iniziativa fino all'attivazione dell'impianto e alla richiesta degli incentivi
- Condivisione del rischio con quota corrispettivi collegata a ottenimento degli incentivi

Attività professionali erogate: Valutazione tecnico-economica di fattibilità, Progettazione Preliminare, Sviluppo autorizzazioni e richiesta della connessione elettrica, Progettazione Esecutiva, EPC Management, Direzione lavori, Coordinamento Sicurezza, Collaudo, Richiesta incentivi al GSE, Certificazione dell'impianto

I vantaggi per gli associati:

- studio di fattibilità a titolo gratuito se si procede allo sviluppo del progetto
- sconto pari al 15 % sul listino prezzi per ciascuna attività
- in alternativa, sconto del 20 % nel caso di sviluppo dell'intero ciclo dei servizi offerti per la realizzazione di un impianto
- 15% del totale corrispettivi collegato al riconoscimento degli incentivi



Convenzione carburante



Convenzione Shell: euroShell Card

SEMPLIFICAZIONE AMMINISTRATIVA - RISPARMIO ECONOMICO -
CREDITO - SICUREZZA

La Carta Carburante più accettata

4.700 impianti **SHELL, API, IP, TAMOIL, ESSO** in Italia e 20.000 all'estero

Risparmio Confindustria

GRATUITA per sempre: nessun costo di rilascio e rinnovo delle carte

SCONTO di 2 € cts. al litro* anche su self service e fai da te

BONUS sconto annuale** a raggiungimento soglie

Credito alle Imprese Associate

DILAZIONE di pagamento fino a 45 giorni

Aperta a TUTTI i Soci Confindustria

Basta **1 SOLO VEICOLO** per richiedere il servizio

* Sconto di 2 € cent (iva inclusa) al litro sul prezzo alla pompa applicato ai rifornimenti effettuati in Italia sugli impianti a marchio Shell e sugli impianti a marchio api, Tamoil e IP abilitati all'accettazione della euroShell Card, con esclusione degli impianti Esso e degli impianti all'estero. ** BONUS ulteriore sconto di 0,5 € cent al raggiungimento di 50.000 litri annui e di 1 € cent al raggiungimento di 100.000 litri su tutti i rifornimenti effettuati sulle reti Shell, api, IP, Tamoil ed Esso.

Starhotels è una collezione di 22 alberghi 4 stelle situati nelle più belle città in Italia, in Europa e in USA:

- **New York** The Michelangelo*
- **Parigi** Castille Paris*
- **Milano** Anderson
- **Milano** Business Palace
- **Milano** Ritz
- **Milano** Rosa Grand*
- **Milano** E.c.ho.
- **Milano** Tourist
- **Roma** Metropole
- **Roma** Michelangelo
- **Venezia** Splendid Venice*
- **Firenze** Michelangelo
- **Firenze** Tuscany
- **Firenze** Vespucci
- **Napoli** Terminus
- **Bologna** Excelsior
- **Parma** Du Parc
- **Genova** President
- **Torino** Majestic
- **Trieste** Savoia Excelsior Palace*
- **Bergamo** Cristallo Palace
- **Saronno** Grand Milan

In tutti gli Starhotels in Italia le Aziende Associate potranno usufruire del

5% di sconto

sulla migliore tariffa disponibile al momento della prenotazione, quindi anche sulla migliore tariffa prenotabile.

Perché conviene

- Potrai richiedere la **Starcard**, la card Starhotels che offre sconti vantaggi e servizi unici.
- Il **Numero Verde 00800 0022 0011**, dal lunedì al venerdì dalle ore 9 alle ore 18.00, (sabato, domenica e festivi chiuso).
- Potrai ricevere, su richiesta, la tua **conferma di prenotazione via SMS**.

www.starhotels.com

* Preferred Hotels & Resorts member



Offerta Fisso

Soluzioni Evolute a condizioni esclusive

Soluzioni Base fisso

**Linea Voce +
e TraNoi**

**Internet
7/20 Mega**

**Azienda
Tuttocompreso**

0 € di UT sui
profili con Voice
Risparmio fino a
270 €

**Numero
Verde**

0 € di UT
anziché 50€ e
sconto sui canoni

**Prodotti,
Centralini e SCP**

Sconti dal **10** al
15% su acquisti
Cash

Offerta Mobile

**Voce: Soluzione Mobile
Tim Associazioni**

**Smartphone e VAS
in un unico canone**

**Internet
mobile**

SOGLIE DI SPESA MENSILE PER CONTRATTO	% di sconto
Da 70€ - a 250€	3%
Da 250,01€ - a 500€	6%
Da 500,01€ - a 1000 €	9%
oltre 1000,01€	12%

*Smartphone
In noleggio SCONTATO*

*Assistenza
All Risk Inclusa*

*Internet&Mail
incluso*

*Rinnovo Smartphone
Al termine dei 24 mesi*

- Tablet Samsung Galaxy Tab 8.9 con UT di 150€ anziché 200€

INTERNET IN MOBILITA'
7 50H
€/MESE SCONTO > 30%
VS SOLUZIONE STD

**Risparmio
72€**

INTERNET IN MOBILITA'
15 150H
€/MESE SCONTO > 25%
VS SOLUZIONE STD

**Risparmio
120€**

INTERNET IN MOBILITA'
UNLIMITED
25 20 GB
€/MESE SCONTO > 16%
VS SOLUZIONE STD

**Risparmio
120€**

Offerta ICT

Il Mio Sito

**Gratis
12 mesi**

Ospit@Virtuale

Try&buy

Collabor@

**Gratis
2 mesi**

PC + PEN DRIVE + Servizi VAS+ Internet MOBILE 50h

**A 35 € anziché 40 mese x 36 mesi Risparmio
180€**

★ **Target:** dedicata alle piccole e medie medie imprese nazionali (aziende di trasporto e flotte);

★ **Capillarità:** 3.400 stazioni di servizio totale (76 aree di servizio presenti sulle Autostrade)

★ **Convenienza:** lo sconto dedicato agli associati è di 0,045 €/litro, iva inclusa, su diesel e benzina, più un bonus di fine anno di 0,005 €/litro a raggiungimento di 30.000 litri annui;

★ **Servizio** completamente gratuito : zero spese per rilascio e rinnovo, zero spese amministrative, zero commissioni sulle transazioni;

★ **Semplicità** nella gestione amministrativa: grazie alla fattura in formato elettronico che sostituisce fiscalmente la carta carburanti;

★ **Sicurezza:** grazie al codice pin e al server di autorizzazione on line;

★ **Tecnologia:** grazie all'accesso allo spazio clienti " TotalErg Cards Online" è possibile gestire in autonomia le proprie carte, disporre dell'elenco delle transazioni giornaliere, avere l'Assicurazione 24/24 in caso di furto e smarrimento e inoltre su richiesta dell'associato è possibile attivare degli ulteriori servizi a pagamento (servizi di segnalazione anomalie via mail, servizi di fleet management ecc);

MAIL DEDICATA

Carte-reteindustria@totalerg.it

Corporate Travel

Il Programma Corporate Travel B2B è dedicato alle Aziende che hanno esigenze di mobilità .

E' un sistema d'acquisto semplice, veloce e gestibile direttamente dall'azienda che prevede l'acquisto dei biglietti ferroviari On-Line sul sito www.trenitalia.com

Vantaggi per l'azienda

- ✓ L'accesso al programma Corporate Travel , per aziende con tetto minimo di fatturato in biglietteria di € 1.000 anziché di € 3.000;
- ✓ 1 CARTAFRECCIA Oro (nominativo a discrezione dell'azienda)

Vantaggi per i dipendenti

- ✓ Bonus di ingresso alla richiesta di una CartaFreccia di 50 punti (pari ad una spesa di circa 50 euro).

I vantaggi per gli associati

Somministrazione di lavoro a tempo determinato (lavoro temporaneo)

- **analisi gratuita** delle esigenze e definizione degli strumenti per la soluzione del problema
- **visita in azienda** per presentare i candidati che vengono comunque preselezionati in filiale
- **priorità nell'inserimento dei lavoratori** – 48/72 ore dall'accettazione del preventivo
- **corsi di formazione:** realizzazione **a titolo gratuito** sia per il personale da inserire che dopo l'inserimento secondo le regole Formatemp
- **aggiornamento** costante di tutte le innovazioni normative
- mark up applicato con **20% di sconto** per personale selezionato da UMANA; **30% di sconto** per inserimenti di personale segnalato dalle aziende stesse (payroll) per prima missione e proroghe di almeno 120 giorni lavorativi

Per Somministrazione di lavoro a tempo indeterminato, Ricerca e selezione del personale, Outplacement e Formazione – Umana riconoscerà comunque alle aziende del Sistema Confindustria **condizioni di miglior favore**.

- **Enel Green Power** garantisce agli associati di **CONFINDUSTRIA** la possibilità di accedere a condizioni di privilegio rispetto ai propri prodotti e servizi.
- **Enel Green Power** realizza, attraverso la rete dei propri Affiliati, impianti fotovoltaici e mini-eolici e interventi di efficienza energetica per le imprese associate a **CONFINDUSTRIA**
- **Enel Green Power**, al fine di realizzare impianti per propria gestione, stipula contratti per cessione di diritto superficie, su tetto erogando un corrispettivo economico pluriennale alla azienda locatrice.

VANTAGGI DIRETTI PER LE IMPRESE (“SCONTO”)

IMPIANTI FOTOVOLTAICI DA FORMULA CHIAVI IN MANO

POTENZA DA 21 A 1.000 Kwp

Sconto del 5% sul prezzo di vendita del listino ufficiale praticato dagli affiliati per la fornitura di **moduli fotovoltaici**

Sconto del 5% sul prezzo di vendita del listino ufficiale praticato dagli affiliati per la fornitura degli **Inverter** necessari per la realizzazione dell’impianto